

سرمایه مورد نیاز برای شروع کسب و کار را از کجا تهیه کنیم؟

موسسه فرهنگی اقتصادی فکر برتر

www.mh7.ir

کاملترین مرکز جامع طراحی کسب و کار، کارآفرینی و اشتغالزایی در سطح کشور

بزرگترین شبکه طراحی کسب و کار، کارآفرینی و اشتغالزایی در سطح کشور

تهیه و تنظیم : حسین اکبرپور

hoseinakbarpur@yahoo.com

fekrebartarmail@gmail.com

پس از آن که کسب و کار مورد علاقه خود را انتخاب و مجوز لازم را اخذ کردید، برای راه اندازی آن به منابع مالی نیاز دارید. کیست که نداند، ورود به دنیای کسب و کار نیاز به سرمایه دارد.

یکی از بزرگترین چالش های کارآفرینان و شاید مهمترین مانع آنها برای راه اندازی کسب و کار، همواره، کمبود منابع مالی برای تامین نیازهای سرمایه ای بوده و کمبود سرمایه، عامل موثری در شکست بسیاری از کسب و کارهاست. این مطلب روش های متفاوت برای تامین مالی یک کسب و کار و مزایا و معایب هر یک از این روش ها را با شما در میان می گذارد

کسب و کارها در دو مقطع به سرمایه نیاز دارند. اول، در هنگام شروع سرمایه گذاری و دوم، در هنگام تولید و بهره برداری. در مقطع سرمایه گذاری، کارآفرینان به سرمایه های بلندمدت نیاز دارند ولی در مقطع بهره برداری، نیازهای مالی و اعتباری بنگاهف مربوط به تنظیم گردش نقدینگی

موردنیاز برای انجام پرداخت های کوتاه مدت مانند پرداخت دستمزدها، خرید قطعات و مواد اولیه و تعمیر و نگهداری ماشین آلات و تجهیزات است



به هر حال راه های مختلفی برای تامین منابع مالی وجود دارد؛ مهمترین و متداولترینشان عبارتند از:

۱- تامین منابع مالی از محل منابع شخصی

۲- تامین منابع مالی از طریق قرض گرفتن از بستگان، دوستان و آشنایان

۳- تامین منابع مالی از طریق اخذ وام از بانک ها و موسسات مالی و اعتباری

۴- تامین منابع مالی از طریق شرکا و صاحبان سهام در اینجا هر کدام از موارد را به طور مجزا مورد ارزیابی قرار می دهیم و مزایا و معایب آنها را به صورت خلاصه بیان می کنیم:

پس انداز شخصی

تحقیقات نشان می دهد که بیشترین منابع مالی کارآفرینان برای راه اندازی کسب و کار، پس انداز های شخصی است. اگر تمام امکانات و منابع مالی خود را لیست کنید، می بینید منابع مالی بسیاری برای استفاده در عملی کردن ایده تان دارید. از اتومبیل و طلا گرفته تا سیم کارت موبایل ! بسیاری از کارآفرینان بزرگ فعلی در مرحله ای از زندگی

خود تمام دارایی های خود را به پول تبدیل کرده اند تا
توانسته اند امروزه اهداف خود دست پیدا کنند. به عنوان
مثال در زندگینامه بهروز فروتن، بنیانگذار صنایع غذایی
فروتن آمده که در یک مقطعی حتی حلقه ازدواجشان را
فروخته و سرمایه کارشان کرده اند. شما برای دستیابی به
اهداف خود حاضرید از کدام یک از منابع خود چشم
پوشید؟

مزایا

- ❖ دسترسی به آن آسان است
- ❖ بی منت است
- ❖ سود به آن تعلق نمی گیرد

معایب

- ❖ میزان آن محدود است
- ❖ رفاه زندگی شخصی شما را کاهش می دهد

قرض گرفتن از دوستان و افراد خانواده

❖ یکی دیگر از روش های تامین مالی استقراض از خانواده و خویشاوندان خود بوده است. توانایی متقاعد کردن دیگران برای جلب کمک آنان مهم است. یعنی هر چقدر نفوذتان در اطرافیان بیشتر باشد، به همان مقدار نیز در جلب حمایت های مالی دیگران برای راه اندازی کسب و کارتان موفق خواهید شد. ■ یکی از مهمترین خصوصیت کارآفرینان، توانایی متقاعد کردن دیگران است. اگر این توانایی را در خود به وجود بیاورید، در جلب حمایت های مالی و غیرمالی برای راه اندازی کسب و کار یا توسعه آن به راحتی عمل خواهید کرد. ■

مزایا

○ سود به آن تعلق نمی گیرد

○ نسبتاً سهل الوصول است و بروکراسی اداری ندارد

معایب

بعضاً منت دار است

بایستی تقریباً در موعد مقرر بازپرداخت شود

میزان آن هم محدود است

وام گرفتن از بانک ها و مؤسسات اعتباری

یکی دیگر از روش های تامین مالی طرح از طریق بدهی یا اخذ وام از بانک ها و مؤسسات مالی یا قرض گرفتن از دوستان و آشنایان است. اگرچه تامین سرمایه از طریق بدهی و استقراض، باعث می شود مالکیت شرکت در انحصار خود کارآفرین باقی بماند ولی چون منابع قرض گرفته شده می بایست در سررسیدهای مشخصی بازپرداخت شود و در صورت عدم بازپرداخت به موقع اقساط، شرکت با خسارت های زیادی از جنبه های مالی و اعتباری مواجه خواهد شد لذا استفاده از این روش از

ریسک بالایی برخوردار است. بانک‌ها از جمله موسساتی هستند که بیشترین تعداد و متنوع‌ترین وام‌ها را در اختیار کارآفرینان قرار می‌دهند. بانک‌ها به شرکت‌های در حال فعالیت (در مقایسه با شرکت‌های نوپا که ریسک بالایی هم دارند) تسهیلات بیشتری اعطا می‌کنند

بانک‌ها در قالب عقود مختلف اسلامی مانند، قرض الحسنه، فروش اقسیاطی، سلف، اجاره به شرط تملیک، جعاله، مزارعه، مساقات، مشارکت مدنی و مضاربه وام می‌دهند. آشنایی کارآفرینان با هر یک از عقود بانکی به نحوه تصمیم‌گیری کارآفرینان در هنگام استفاده از تسهیلات بانکی کمک زیادی خواهد کرد

علاوه بر بانک‌ها، صندوق‌ها و موسسات حمایتی نیز به شرکت‌های نوپا و افراد خلاق کمک می‌کنند. این کمک‌ها

به صورت بلاعوض یا در قالب وام با بهره پایین و دوره بازپرداخت بلندمدت، در اختیار کارآفرینان قرار می گیرد

مزایا

میزان و مبلغ آن قابل توجه است

بی منت است

در استفاده از این منابع استقلال عمل وجود دارد

معایب

بایستی تقریباً در موعد مقرر بازپرداخت شود

سود به آن تعلق می گیرد

بروکراسی اداری دارد

شرکا و فروش سهام

یکی دیگر از روش های تامین مالی طرح از طریق شراکت و

فروش سهام است. البته این شراکت بهتر است شکل حقوقی

به خود بگیرد. بسته به تعداد شرکا و میزان اعتمادی که بین

آنها وجود دارد، یکی از شرکت های سهامی خاص، مسئولیت

محدود، تضامنی، نسبی، مختلط سهامی، مختلط غیرسهامی و یا تعاونی را می توان به عنوان ماهیت حقوقی کسب و کار انتخاب کرد. هر یک از این شرکت ها تعهدات خاصی را برای شرکا ایجاد می کنند.

مثلا در شرکت با مسئولیت محدود، مسئولیت هر یک از شرکا فقط محدود به سرمایه ای است که در هنگام راه اندازی شرکت ثبت کرده اند. در شرکت های تعاونی هر یک از شرکا صرف نظر از میزان سرمایه داری یک حق رای هستند و همه تصمیمات شرکت به صورت جمعی گرفته می شود.



مزایا

برخلاف وام بانکی که بایستی در موعد مقرر سود پرداخت شود، می توان پرداخت سود را به تعویق انداخت. در صورت ضرر شرکت، شرکا و سهامداران در ضرر شریک بوده و میزان بار ضرر اقتصادی بر دوش کاهش پیدا می کند. میزان و مبلغ تامین مالی از طریق شریک و سهام می تواند زیاد باشد.

معایب

استقلال تصمیم گیری کاهش پیدا می کند
بروکراسی زیاد می شود
البته ترکیبی از روش های بالا می تواند یک روش دیگری باشد که منطقی تر است. اکنون که با انواع روشهای مختلف تامین مالی و مزایا و معایب آن آشنا شدیم، بایستی واقع نگر بوده و براساس توانمندی ها و پیش بینی های معقول در مورد انتخاب روش تامین مالی تصمیم بگیریم.

تهیه و تنظیم: حسین اکبرپور



حسین اکبرپور

کارشناس آموزش و مشاوره در زمینه طراحی کسب و کار، کارآفرینی،
سرمایه گذاری، مدیریت فروش و بازاریابی
مدیر عامل موسسه فرهنگی اقتصادی فکر برتر

طراحی و راه اندازی بیش از ۵۸۰۰ کسب و کار کوچک و متوسط در
زمینه های مختلف برای کاربران فعال در شبکه کسب و کار فکر برتر

خطوط ارتباطی: ۰۹۱۷۰۷۱۷۸۰۰

HOSEINAKBARPUR@YAHOO.COM

FEKREBARTARMAIL@GMAIL.COM